

# KĀ IZCELT 'PIŅI' TIRDZNIECĪBĀ?

 Tiki-Taka PAY

Kases žurnāls / Kases žurnāls

CSV PDF

Reģistrētie darījumi

Z pārskata datums	Z pārskata iekārta	Z pārskata numurs	Nedzēšamajā elektroniskajā atmiņā reģistrētās samaksas kopsumma	Kopsumma				Sadalījums no
				Skaidrā nauda	Bezskaidrā nauda(karte)	Ar citiem norēķinu apliecinājumiem (dāvanu kartes, apdrošināšana, pārskaitījumi)	Kopējā summa naudas izteiksmē	
1	2	3	4	5	6	7	8	
16.09.2019	204	91	575.8	0.0	0.0	0.0	0.0	
16.09.2019	204	92	575.8	0.0	0.0	0.0	0.0	
16.09.2019	204	93	575.8	0.0	0.0	0.0	0.0	
16.09.2019	204	94	575.8	0.0	0.0	0.0	0.0	
17.09.2019	204	95	581.04	4.39	0.0	0.0	4.39	
17.09.2019	204	96	581.04	0.0	0.0	0.0	0.0	
17.09.2019	204	97	583.04	2.0	0.0	0.0	2.0	
17.09.2019	204	98	583.04	0.0	0.0	0.0	0.0	
17.09.2019	204	101	591.01	5.47	0.0	0.0	5.47	
17.09.2019	204	102	591.01	0.0	0.0	0.0	0.0	
17.09.2019	204	103	595.4	4.39	0.0	0.0	4.39	



 Tiki-Taka PAY

# Who is: Toms Kleins

2011.-Bakalaura grāds uzņēmējdarbības vadīšanā;

2010. - .... Vairāk kā 10 gadu pieredze pārdošanā;

legūta pieredze:

- Mazumtirdzniecībā
- IT
- Fintech



Kas ir veikals?



**Kur satiekas Prece, Pircējs & Nauda.**





# Kas ir «Tirgošanās»?

Tirgošanās -> Marketing

Definīcijas no: [Oxford Languages](#) · [Uzzināt vairāk](#)



# marketing

/ˈmɑːkɪtɪŋ/

*noun*

the activity or business of promoting and selling products or services, including market research and advertising.

Tulkojums: "Produktu vai pakalpojumu reklamēšanas un pārdošanas darbība vai business, ietverot tirgus pētījumus un reklāmu."

7P

# 7P



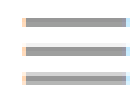
**What are the 7 Ps of Marketing?**



# 7P



**What are the 7 Ps of Marketing?**



# Technology in Retail: Escaping the Complexity Trap

Simplifying and modernizing tech is getting even harder, but industry leaders show a path forward.

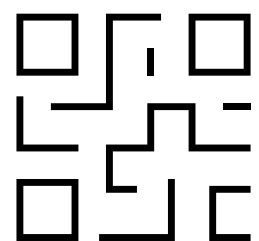
By Marc-André Kamel, Will Poindexter, Bharat Bansal, Bala Parameshwaran, and Donna Enverga

March 20, 2024 • 9 min read

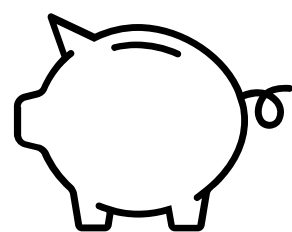
<https://www.bain.com/insights/technology-in-retail-escaping-the-complexity-trap/#>



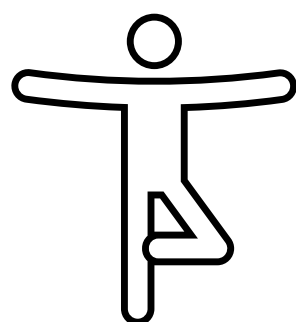
# 3 Pētījuma atziņas



Sarežģītas tehnoloģijas = dārgi uzturēt «*pie dzīvības*».



Izdevumi tehnoloģijai = lielas investīcijas



*High-performers* ievieš modulāras, fleksiblas tehnoloģijas

Kur pazūd nauda



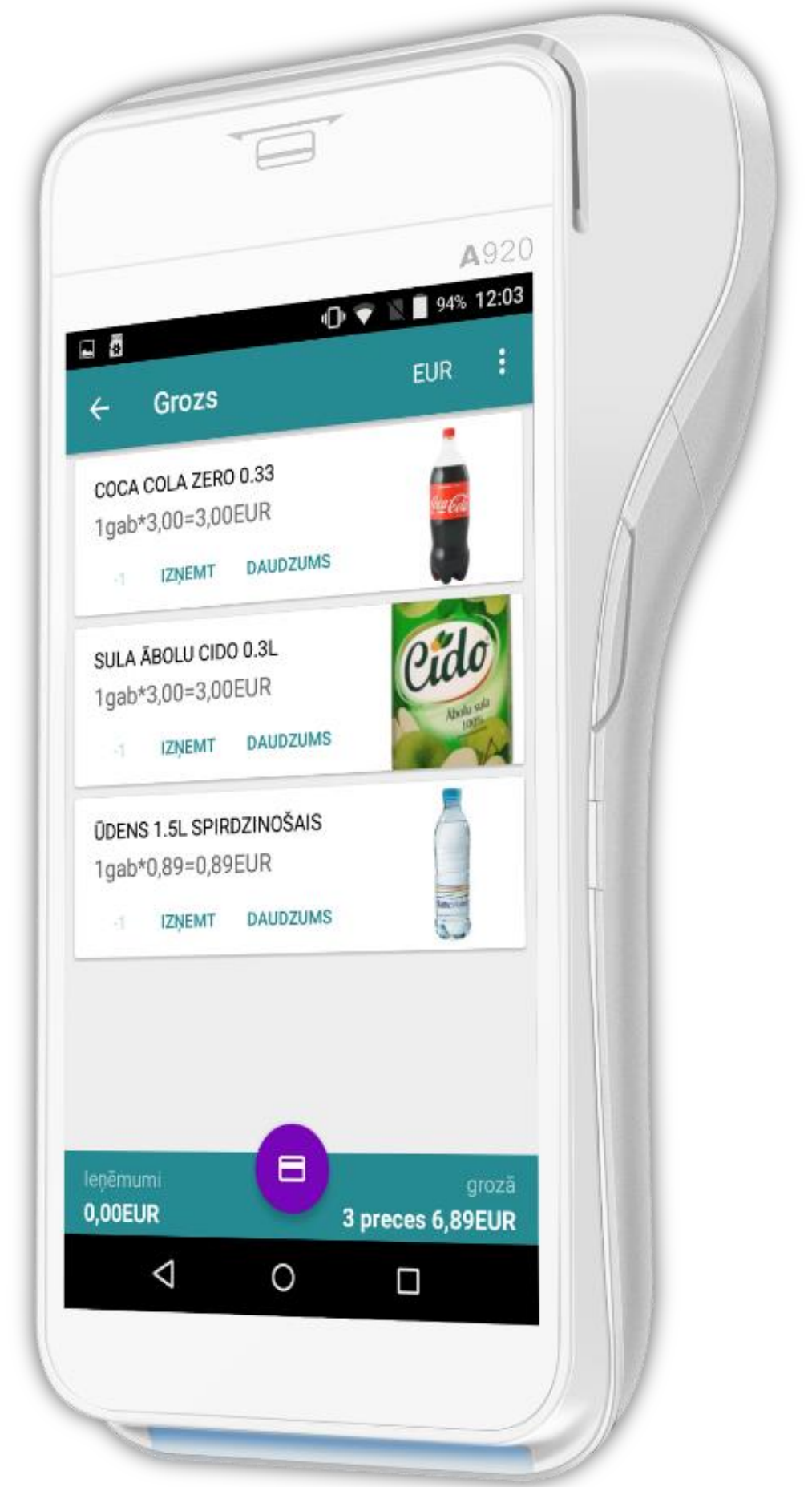
# Procesos un sistēmās

## Procesi

- Jauna pārdevēja apmācība ar kasi...
- Kases iekārtas remonts...
- Kases maiņa...
- Kases žurnāla aizpildīšana...
- Grāmatvedības datu pārrakstīšana manuāli...
- Datu analīzes procesa ieviešana...
- Jauna veikala atvēršana...

## Sistēmas

1. Kases iekārtas
2. Kases apkalpošana
3. Karšu termināli
4. Karšu apkalpošanas %
5. Internets
6. Elektrība





# Kur ir izdevumi

1. Kases iekārtas cena
2. Kases iekārtas apkalpošanas maksa
3. Karšu termināla cena
4. Karšu apkalpošanas %
5. Interneta maksa
6. Elektrības maksa kases datorā

# Precīzi cipari

	<b>Tiki-Taka PAY</b>	<b>Hibrīda kases aparāts ar Pārnēsājamo termināli</b>	<b>Kases sistēma ar integrētu bankas termināli</b>
Karšu pieņemšanas likme	0.95%	0.90%	0.85%
Klienta mēneša apgrozījums	3 000.00 €	3 000.00 €	3 000.00 €
Iekārtu nomas maksa	27.00 €	- €	- €
Iekārtu pirkuma maksa	990.00 €	483.00 €	2 200.00 €
Kases & Termināla mēneša maksa	19.00 €	19.00 €	23.00 €
Interneta maksa veikalā	1.75 €	12.00 €	12.00 €
Elektrība mēnesī (0.14Eur kWh)	1.01 €	8.06 €	16.13 €
<b>Klienta izdevumi mēnesī</b>	<b>77.26 €</b>	<b>106.31 €</b>	<b>168.30 €</b>
<b>Klienta izdevumi gadā</b>	<b>927.12 €</b>	<b>1 275.72 €</b>	<b>2 019.56 €</b>

# Cik maksā neefektīvs 'PROCESS'?

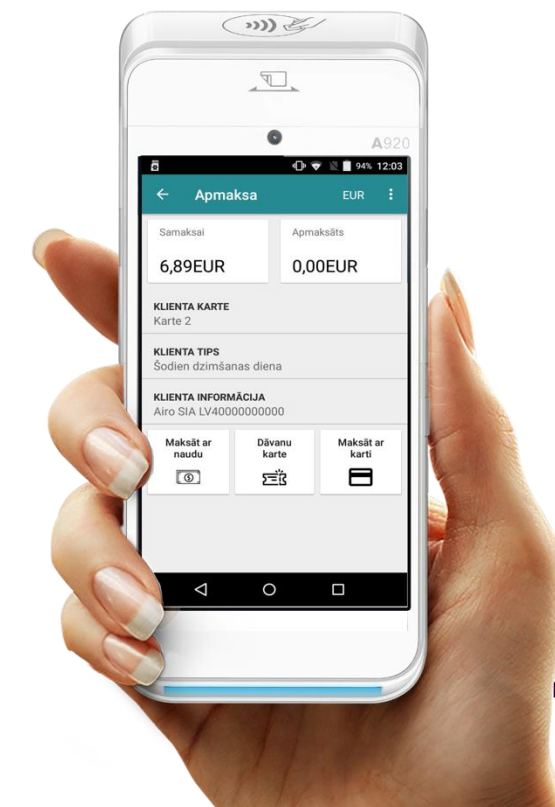
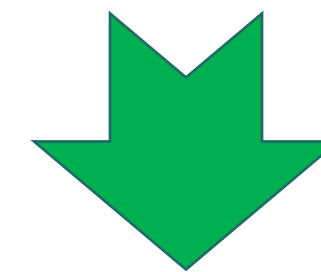
- Grāmatvedes stundas likme?
- Veikala vadītāja stundas likme?
- Jaunā darbinieka «Onboarding»?
- Cik maksā kļūda kuru meklē 3 darbinieki?
- Kā analizēt pārdoto katru dienu?



# TIKI-TAKA PAY

Gudra kase

- *Skaidrai naudai & kartēm*
- *Viegli ieviest*
- *Ātri apgūt darbiniekam*
- *Digitāli čeki uzreiz*
- *Integrēts ar grāmatvedību*
- *Online integrācija ar jebkuru ERP*



<https://www.tikitaka.lv>

**Tiki-Taka PAY**

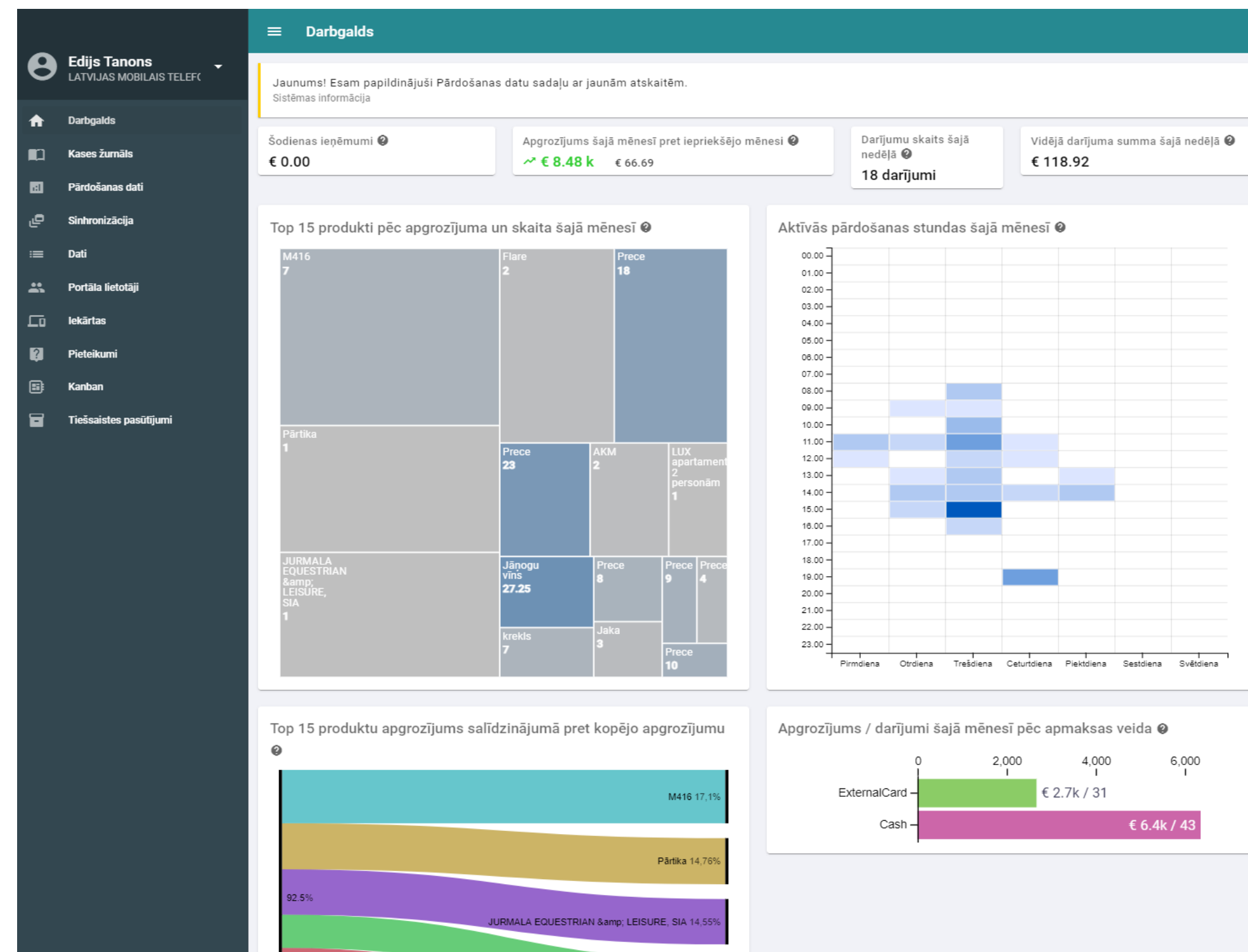
# Veikalveža portāls

Ļauj īpašniekiem izmantot datus.

Vizualizē.

Iegūsti laiku, pieņem vērtīgus lēmumus.

- Kuri ir 15 populārākie produkti
- Kuras ir aktīvākās stundas
- Salīdzināt pārdošanas mēnesi pret mēnesi
- Salīdzināt kasiera veikspēju
- Redzēt analītiku par atgriezušos klientus

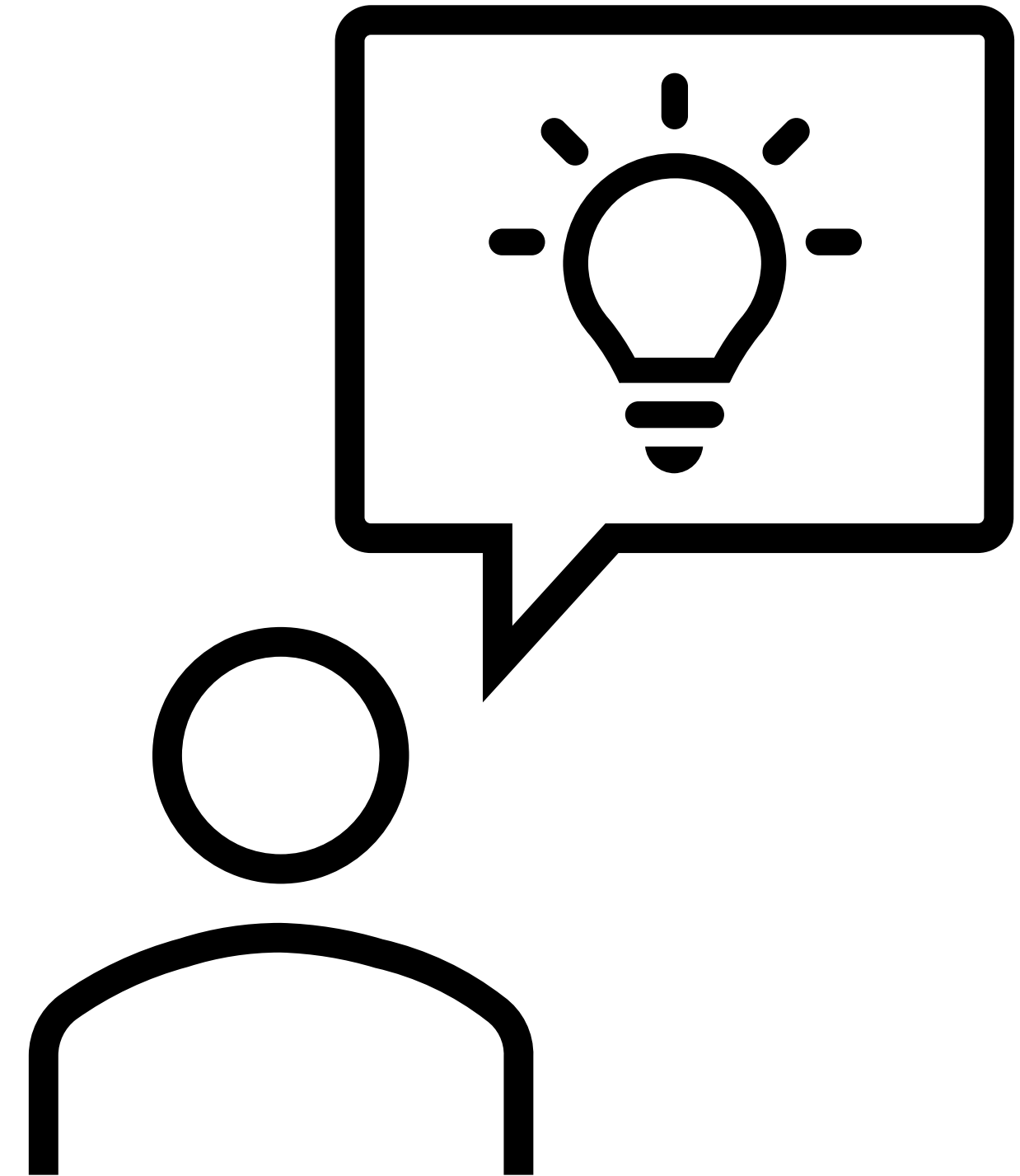


# Kur pazūd nauda?



# Kur pazūd nauda

- Neefektīvos procesos
- Sarežģītās sistēmās
- Nespējā mainīties



## My contacts

Toms Kleins

Tiki-Taka group Head of Sales

+371 25710421

Toms.Kleins@datakom.lv

[www.tikitaka.lv](http://www.tikitaka.lv)

<https://www.linkedin.com/in/toms-kleins-1b4bb310a/>

